CÁLCULO DE COSTOS POR LOTE Y ESCENARIOS DE VENTA – E

NO CAMBIAR LAS FÓRMULAS EN LAS CELDAS EN AMARILLO, NARANJA O VERDE
LAS CELDAS EN AZUL DETERMINAN EL MODELO DE NEGOCIO

COSTOS DE DESARROLLO A AMORTIZAR

Cantidad	Concepto	Costo unitario	Subtotal
1	Diseño (sin honorarios de diseño)	$2,000	$2,000
1	Evaluación (prototipado y desarrollo)	$5,000	$5,000
1	Implementación (ingeniería de manufactu	$10,000	$10,000

Subtotal (suma de todos los conceptos sin IVA)	$ 17,000.0
Cantidad piezas entre las que se quiere amortizar el costo de desarrollo	1500
Costo por pieza (Subtotal entre cantidad para amortización)	$ 11.33

COSTOS DE PRODUCCIÓN POR LOTES

Cantidad	Protección	Insumo	Costo unitario	Costo	% sobre costo
10		Hoja MDF Deco 12mm, 122 x 244 cm	$550	$5,500	51.98%
320	10	Galletas Domino	1.3	$416	3.93%
160	5	Cajas	$10	$1,600	15.12%
160	5	Etiquetas	$5	$800	7.56%
160	5	Instructivos	$1	$160	1.51%
10		Consumibles	$40	$400	3.78%
	150	Partes proporcionales de desarrollo. (Regresar a la cuenta del Fondo de	$ 11.33	$1,705	16.11%

Subtotal (suma de todos los conceptos SIN IVA)	$10,581
Cantidad por lote	160
Porcentaje de merma	1%
FREE GOODS (productos para regalar como promoción o publicidad)	5%
Productos para venta	150
Costo de producción por pieza **SIN IVA** (Subtotal entre Productos fabricados)	$70

		VENTA DIRECTA
Precio PÚBLICO establecido por el mercado de manera independiente a los costos **CON IVA**	**$500**	
Precio PÚBLICO establecido por el mercado de manera independiente a los costos **SIN IVA**	**$431**	**$431**
Descuento promedio sobre la venta		8%
Descuento en pesos		$34
Costo exportación en porcentaje, **sobre costo de producción**		
Costos de exportación en pesos		
Porcentaje al distribuidor o al arquitecto sobre precio público		
Ganancia del distribuidor o del arquitecto en pesos		
Descuento a la tienda sobre precio público (definida por el empresario + la tienda)		
Ganancia de la tienda en pesos		
Precio mayoreo (Precio público – descuento a tienda)		
Monto facturado		**$397**
Porcentaje de regalías de diseño sobre precio facturado		5%
Regalías de diseño en pesos, sobre precio facturado		$20
Remanente después de regalías		$377
Costo de producción por pieza		$70
Utilidad bruta en pesos, después de regalías (definida por el empresario)		$306
Utilidad bruta en porcentaje sobre monto facturado (definida por el empresario)		77%
Gastos operación mensuales a cubrir (**MONTO DEFINIDO ARBITRARIAMENTE PARA ESTE EJEMPLO**)		$40,000
Cantidad de piezas que se tienen que vender para cubrir gastos de operación en este ejemplo		131
Regalías de diseño en pesos por la venta de esta cantidad de piezas en este escenario		$2,589

Ejemplo revistero “Arkansas”

VENTA A TIENDA	VENTA ARQUITECTO	VENTA A DISTRIBUIDOR	VENTA EXPORTACIÓN	VENTA EXPORTACIÓN CON DISTRIBUID
$431	**$431**	**$431**	**$431**	**$431**
			35%	35%
			$25	$25
	15%	15%		15%
	$65	$65		$65
50%		50%	50%	50%
$216		$216	$216	$216
$216		$216	$216	$216
$216	**$366**	**$151**	**$191**	**$126**
5%	5%	5%	5%	5%
$11	$18	$8	$10	$6
$205	$348	$143	$181	$120
$70	$70	$70	$70	$70
$134	$278	$73	$111	$50
62%	76%	48%	58%	39%
$40,000	$40,000	$40,000	$40,000	$40,000
298	144	548	360	807
$3,207	$2,639	$4,135	$3,440	$5,093